



デュールデンタルは、ドイツの歯科医療機器メーカーです。80年以上にわたり、歯科市場向けに革新的なシステムソリューションを開発し製造して参りました。業界を牽引するメーカーのひとつとして、高性能なコンプレッサーや吸引システム、高画質で使いやすいデジタルイメージング、そしてわかりやすく確実に感染管理を行えるハイジーンシステムを提供しています。このような製品に興味があり、また国際的な環境のもとでチームの一員として働きたい意欲旺盛な方を求めています。

営業担当「イクイップメント事業部」

職務内容

- デュールデンタルの歯科医療製品の宣伝および販売
- 製品顧客へのサポートの提供
- 顧客への製品使用方法説明及びトレーニングの実施
- 代理店及び顧客への製品及びソフトウェアの実演
- 歯科医院への当社製品の設置計画など
- 自社製品のアフターサポートや修理の提供

要件

- 業界での技術/営業経験
- 日本語でのコミュニケーション能力
- 基本的なパソコンの操作スキル
- 自発的に仕事に取り組む能力
- 優れたコミュニケーション及びチームワーク力
- 会議やトレーニングの為にドイツ本社への海外出張が可能な方

雇用形態

- 正社員（3か月の試用期間あり）

勤務地

神戸市ポートアイランド

当ポジションに興味をお持ちの方は、ご希望の給与額、勤務開始可能日、連絡先と併せて職務経歴書をお送り下さい。hr@duerr.co.jp